

Ben jij resultaatgericht en daadkrachtig en zie je het benaderen van nieuwe relaties en markten als uitdaging? Én heb jij affiniteit met HR vraagstukken en arbeidsmarkt actualiteiten? Dan ben jij de juiste persoon om onze Thomas Business assessment Tools op overtuigende wijze B2B te verkopen.

We nodigen je in dat geval uit te solliciteren naar de functie:

## Sales Consultant (Regio N.O. Nederland)

Wij zoeken een gemotiveerde collega voor het beheer en uitbouw van bestaande relaties, de acquisitie van nieuwe relaties en de promotie van onze Thomas Business Assessments. Het bewerkingsgebied is regio Noord-Oost Nederland.

Thomas International biedt Business Assessment Tools aan die onze relaties inzetten bij het effectief ontwikkelen van personen, teams en organisaties. Toepassingsgebieden van de Thomas systemen zijn legio: van werving en selectie tot persoonlijke ontwikkeling, van teambuilding tot carrièreplanning en van beoordeling tot training.

Thomas International Nederland is een groeiende organisatie, de sfeer is informeel.

### Jouw profiel:

- Een daadkrachtige, klantgerichte en zelfstandige instelling;
- Relevante commerciële ervaring in een B2B omgeving;
- Goede communicatieve vaardigheden;
- Bij voorkeur woonachtig in de regio N.O. Nederland;
- HBO werk- en denkniveau.

### Wij bieden:

- Goede primaire- en secundaire arbeidsvoorwaarden;
- Een zelfstandige en uitdagende fulltime functie;
- Een vast basissalaris en een aantrekkelijke provisieregeling;
- Ruimte om zelfstandig commerciële initiatieven te nemen;
- Ondersteuning bij het ontplooiën van nieuwe verkoopactiviteiten.

### Reactie:

Ben je geïnteresseerd in deze uitdagende, afwisselende functie binnen een innovatief en professioneel bedrijf, mail dan jouw CV en motivatie naar [bt@thomasint.nl](mailto:bt@thomasint.nl).

Voor meer informatie kun je contact opnemen met Boudewijn Thuis via telefoonnummer 0418-680466.

Diverse Thomas assessments zullen worden ingezet in de sollicitatieprocedure.